

INNOVATIONEN DENKEN ZUKUNFT GESTALTEN

Nur wer die Zukunft aktiv mitgestaltet und Ideen vorantreibt, verändert die Welt. Durch eine umweltfreundliche Energieversorgung können wir es schaffen eine nachhaltige Lebensweise für die Zukunft sicherzustellen. Seit mehr als 40 Jahren hat die meteocontrol als einer der weltweit führenden Anbieter von Monitoringlösungen und Parkreglern für Solaranlagen und Anlagenportfolios einen aktiven Anteil daran. Von unserer Unternehmenszentrale in Augsburg bauen wir unsere Position als Global Player weiter aus, 180 Mitarbeiter setzen weltweit die internationalen Anforderungen im Energiemanagement um. Wir bieten sinnhafte Aufgaben, die es ermöglichen die Welt der erneuerbaren Energien mitzugestalten. Dafür brauchen wir Sie:

Key Account Manager / Technischer Kundenbetreuer (m/w/d)

Was Sie erwartet

- Im Mittelpunkt steht die Pflege erfolgreicher Kundenbeziehungen zu neuen und bestehenden nationalen und internationalen Key Accounts (B2B) im Bereich Photovoltaik (Fernüberwachungssysteme, Anlagenregelung)
- In Zusammenarbeit mit dem Vertrieb identifizieren Sie potentielle Schlüsselkunden
- Sie pflegen einen engen Kundenkontakt und beobachten die Geschäftsentwicklung der Key Accounts
- Aus der Analyse der Kundenbedürfnisse leiten Sie konkrete Maßnahmen zur Umsatzsteigerung ab
- Als zentraler vertrieblicher und technischer Ansprechpartner für den Kunden koordinieren Sie dessen technische Anforderungen mit unseren unterschiedlichen internen Abteilungen
- Sie sind zuständig für die Angebotserstellung sowie die Vertragsverhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Auf internationalen Messen und Kongressen betreuen Sie Ihr Kundennetzwerk und bauen dieses weiter aus

Was Sie mitbringen sollten

- Technisches Studium (Ingenieurwesen) oder (Techniker-) Ausbildung im Bereich Energie- bzw. Kommunikationselektronik
- Erfahrung im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Kenntnisse im Bereich Photovoltaik und Netzwerktechnik erleichtern die Einarbeitung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Internationale Reisebereitschaft und Flexibilität
- Persönlich überzeugen Sie durch ein hohes Servicebewusstsein und Ihre ausgeprägte Kundenorientierung
- Mit den Kunden diskutieren Sie technische Details auf Augenhöhe
- Mit dem notwendigen Verhandlungsgeschick gelingt es Ihnen die Kunden zu begeistern

Wir setzen auf motivierte Mitarbeiter, die den technologischen Fortschritt in der Energiebranche durch Kreativität, selbstständiges Denken und Eigeninitiative vorantreiben. Innovative Themen bieten Herausforderungen für jeden Einzelnen. Zufrieden und motiviert sind unsere Mitarbeiter, weil die Unternehmenskultur stimmt und die Identifikation zum Unternehmen hoch ist. Flache Hierarchien erlauben eine offene Zusammenarbeit im Team, über den Tellerrand zu denken und Verantwortung zu übernehmen

Verwirklichen Sie mit uns Ihre Ideen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail mit der Kennziffer M327.

Bitte geben Sie Ihre Gehaltsvorstellung sowie den frühestmöglichen Eintrittstermin an.